



Ihre Vertrauensadresse für Top-Positionen in den Bereichen

Internationale Spedition & Logistik – Nationale und Internationale Transporte

Logistik / SCM in Handel und Industrie - Schweiz & International

Im Auftrag eines sehr erfolgreichen und global tätigen Speditions- und Logistikunternehmens im Grossraum **Zürich** suche ich eine erfahrene Persönlichkeit für die anspruchsvolle Aufgabe im

Verkauf Überseeverkehre (Luft- und Seefracht) m/w

Ihre Aufgaben:

Verkauf von erstklassigen Dienstleistungsprodukten im Bereich Luft- und Seefracht, hauptsächlich in den Regionen Grossraum Zürich, Zentral- und Ostschweiz. Sie planen Ihre Verkaufsaktivitäten selbständig, wobei Sie entsprechende Unterstützung von der Geschäftsleitung und von den Bereichsleitern erhalten. Sie entwickeln proaktiv Lösungen für die Bedürfnisse der potentiellen Kundschaft. Daneben pflegen Sie auch bestehende Kunden wobei auch da der Fokus auf Ausweitung der Geschäftsbeziehungen liegt. Sie bestimmen in Zusammenarbeit mit den Bereichsleitern auch das «pricing» und stellen ein professionelles und ertragssicherndes Offertwesen sicher. Für administrative Belange erhalten Sie zudem intern Unterstützung. Sie sind intensiv im Markt präsent und erweitern den Bekanntheitsgrad des bereits erfolgreichen Unternehmens. Im Weiteren planen Sie auch Verkaufsaktionen mit ausländischen Niederlassungen und Agenten in der Schweiz.

Anforderungen:

Sie verfügen über eine fundierte Ausbildung als Speditionskaufmann (Fokus Luft- und Seefracht) sowie über eine mehrjährige, aktuelle Erfahrung in einer ähnlichen Funktion. Sie kennen den Markt und beobachten entsprechende Veränderungen / Bewegungen. Als unternehmerisch denkender Mensch sind Sie auch in der Lage «out of the box» zu denken und innovative Lösungen zu erarbeiten, selbstverständlich mit interner Unterstützung wo nötig und angebracht. Als kommerziell geprägte Persönlichkeit sind Sie in der Lage Ihre Kundschaft zu überzeugen. Sie sind fokussiert darauf Abschlüsse zu tätigen und verfolgen Ihre Ziele mit entsprechender Hartnäckigkeit. Ihnen sind zudem betriebswirtschaftliche Zusammenhänge nicht fremd. Sie sind engagiert, initiativ, loyal und sind in der Lage sich selber zu motivieren für die täglichen Herausforderungen. Ihre natürliche und überzeugende Kommunikationsfähigkeit sowie Ihre Sozialkompetenz helfen Ihnen bei der Erfüllung des interessanten und verantwortungsvollen Aufgabenbereichs. Sie sind sich bewusst, dass neben dem Verkauf nach aussen auch der Verkauf nach innen wichtig ist. Daher ist auch Teamfähigkeit wichtig. Ein gutes Zahlenflair sowie gute IT-Kenntnisse als Anwender zeichnen Sie weiter aus. Sprachen: D (Muttersprache), E (sehr gute Kenntnisse in Wort und Schrift), weitere Sprachkenntnisse von Vorteil. Alter: ca. 30 - 50 Jahre (optimal). Eintritt nach Vereinbarung.

Bemerkungen:

Das Angebot richtet sich an kompetente Speditionskaufleute mit entsprechender Erfahrung im Verkauf von Luft- und Seefracht – Dienstleistungen (siehe Anforderungen). Das stabile Unternehmen befindet sich in einem gesunden, organischen Wachstumsprozess und ist erfolgreich im Markt. Weitere Informationen können in einem persönlichen Gespräch vermittelt werden. Interessiert? Reto C. Wieser freut sich über Ihre vollständige Bewerbung (elektronisch). 100% Diskretion ist garantiert!

FISCHER Kaderselektion GmbH, Herr Reto C. Wieser (Inhaber), Mandachstrasse 52, 8155 Niederhasli / ZH,
Tel.: 044 850 25 25, reto.wieser@fctkader.ch, www.fctkader.ch

FISCHER Kaderselektion GmbH

Seit 1987

Diskret – Persönlich – Individuell